

## Recht im Einkauf und Verkauf

<b>Zielgruppe</b>	Das Seminar richtet sich an Unternehmer, Existenzgründer und Mitarbeiter die mit Einkaufs- und Verkaufsaufgaben betraut sind.
<b>Inhalt</b>	<p>Kenntnisse der Grundregeln des Vertragsrechts sind im Ein- und Verkauf unerlässlich, um eine geordnete Abwicklung von Geschäften zu ermöglichen und Haftungsrisiken zu vermeiden. In diesem Seminar werden die in der Alltagspraxis immer wieder auftretenden Fragestellungen zum Thema Recht im Einkauf und Verkauf behandelt.</p> <p>Folgende Inhalte werden im Einzelnen vermittelt:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Bedeutung mündlicher Absprachen</li><li>▪ Vertragsabschlüsse via Internet</li><li>▪ Konsequenzen der Nichteinhaltung von Fristen</li><li>▪ rechtliche Bedeutung des Schweigens im Geschäftsleben</li><li>▪ Voraussetzungen für das Entstehen von Schadensersatzansprüchen</li><li>▪ Unterschied zwischen Gewährleistung und Garantie</li><li>▪ kreuzende Allgemeine Geschäftsbedingungen</li><li>▪ besondere Problematik bei internationalen Verträgen<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Ermittlung des zur Anwendung kommenden Rechts und des zuständigen Gerichtes</li><li>▪ Besonderheiten des US-Produkthaftungsrecht</li></ul></li></ul>
<b>Dauer</b>	8 Unterrichtsstunden
<b>Kosten</b>	240,00 Euro
<b>Termin</b>	25.09.2012, von 09:00 - 16:30 Uhr
<b>Ort</b>	Aachen